

Ihr Spezialist
für Chemikalien.

Lobeck

Lobeck ist DAS schweizerische Chemiehandelsunternehmen, das seit über 100 Jahren am Markt etabliert ist. Unsere Erfahrung, ein ausgezeichneter Service und unsere Qualität zeichnen uns aus. Mit modernen Mitteln setzen wir die heutigen Anforderungen unserer Kunden schnell und zuverlässig um. Unser tatkräftiges Team ist in den Bereichen Beratung, Auftragsmanagement, Beschaffung, Lagerung, Konfektionierung und Distribution für Sie da.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per 1.3.2021 oder nach Vereinbarung einen

Verkaufsberater im Aussendienst (m/w)

Sie sind eine motivierte und dynamische Verkaufspersönlichkeit mit Affinität zur Chemie und verfügen über ein gewinnendes und überzeugendes Auftreten. Sie schätzen den Kundenkontakt und die individuelle Beratung und agieren sehr selbständig und eigenverantwortlich. Sie sind akquisitionsstark, kontaktfreudig und ausdauernd und verfügen über einige Jahre Berufserfahrung. Gute IT- und MS Office-Kenntnisse setzen wir voraus.

Zu den Hauptaufgaben gehören die Betreuung und Beratung der bestehenden Kunden in der Deutschschweiz, Neukundenakquisition, Marktanalyse/-Beobachtung, Produktmanagement sowie die Kalkulation von Offerten. Sie planen gerne flexibel und selbstständig Termine und bringen die Bereitschaft für eine Reisetätigkeit von 60-80% mit.

Wir bieten zeitgemässe Anstellungsbedingungen in einem kollegialen Arbeitsumfeld sowie moderne Arbeitsmittel und ein Firmenfahrzeug. Eine professionelle Einführung ist sichergestellt.

Wenn Sie den weiteren Erfolgskurs unserer Firma mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Email an andrea.spoerri@lobeck.ch.

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Christina Hutter, Verkaufsleitung, gerne zur Verfügung.

Lobeck Chemie AG
Frau Andrea Spörri
Human Resources
Zürcher Strasse 511
9015 St. Gallen
071 313 50 09
andrea.spoerri@lobeck.ch